



Het Sikkelcelfonds is een jonge en ambitieuze stichting. We zijn opgericht in 2017 met als doel om wetenschappelijk onderzoek naar sikkelcelziekte mogelijk te maken. Het uiteindelijke doel is sikkelcelziekte beter te kunnen behandelen en genezing toegankelijk te maken voor alle patiënten. Daar is geld maar ook bewustzijn voor nodig.

Want sikkelcelziekte is *te pijnlijk om niet te kennen*. Toch weten heel veel mensen niet eens van het bestaan van deze ernstige ziekte, terwijl er elk jaar wereldwijd zo'n 300.000 kinderen met sikkelcelziekte worden geboren. Het Sikkelcelfonds zet zich in om daar verandering in te brengen en vergroot het bewustzijn rond sikkelcelziekte. Hiervoor organiseren we evenementen zoals het Be Amazed benefietdiner en Wereld Sikkelceldag. Ook verzamelen we mensen om ons heen die sikkelcelziekte bekender kunnen maken. Zo waren we betrokken bij de productie van meerdere documentaires over sikkelcelziekte.

Om het uiteindelijke doel, de betere behandeling en genezing van sikkelcelziekte, te realiseren is onderzoek noodzakelijk. Het Sikkelcelfonds stelt subsidies beschikbaar voor baanbrekend wetenschappelijk onderzoek naar deze erfelijke en pijnlijke bloedziekte.

Een van onze belangrijkste activiteiten is het gericht werven van fondsen om onderzoek naar sikkelcelziekte mogelijk te maken. Dit omvat onderzoek naar betere behandelmethoden, naar de impact van de ziekte op de levenskwaliteit en de implementatie van stamceltransplantatie en in de toekomst gentherapie voor alle patiënten.

Om onze ambities verder te realiseren, zoeken wij een zelfstandige en bevlogen nieuwe collega die ons team komt versterken!

Relatiemanager / Fondsenwerver (24 -32 uur)

met een focus op bedrijven & vermogensfondsen

Je draagt de eindverantwoordelijkheid voor fondsenwerving, het ontwikkelen en bijstellen van het meerjarenplan gericht op fondsenwerving en het vergroten van de naamsbekendheid van de stichting. Je werkt nauw samen met het operationeel bestuur. Het is een nieuwe functie binnen de stichting waardoor er veel ruimte om de fondsenwerving richting te geven en je creativiteit in te zetten. Het bestuur is er voor overleg, sparren en het uitwisselen van ideeën. Jullie hebben dan ook frequent overleg ingepland staan.

Bij een succesvolle groei zal het Sikkelcelfonds verder uitbreiden. Een doorgroei naar de functie van directeur behoort dan tot de mogelijkheden.

Wat ga je doen?

- Je ontwikkelt nieuwe strategieën voor fondsenwerving en stelt een bijbehorend meerjarenplan op en je zorgt voor de uitvoering hiervan;
- Je gaat het gesprek aan met potentiële donateurs en inspireert hen op een integere en op overtuigende wijze om 'ja' te zeggen tegen de proposities die jij hen voorlegt;
- Je schrijft wervende teksten en bent creatief in het vinden van nieuwe financieringsmogelijkheden;
- Je schrijft aanvragen voor vermogensfondsen en weet bij wie deze in te dienen.

Wat breng je mee?

- Je hebt eerder als relatiemanager of fondsenwerver gewerkt of je wilt jouw kennis en netwerk binnen deze nieuwe functie verder uitbreiden en meebouwen aan de opbouw van deze jonge stichting;
- Je bent een ervaren relatiemanager, een sterke netwerker met een hands-on mentaliteit. Ervaring binnen de non-profit is hierbij geen eis, wel een pre;
- Je hebt de vasthoudendheid om door te gaan, zelfs als je regelmatig 'nee' krijgt bij fondsenwerven vanwege de onbekendheid van de ziekte. Je bent niet bang voor een afwijzing, maar weet steeds opnieuw kansen te creëren;
- Je bent sterk in de communicatie met donateurs, bestuurders en wetenschappers, én creatief in het schrijven van wervende teksten;
- Je hebt een zelfstandige werkhouding, bent gedreven en denkt out-of-the-box.
- Je hebt affiniteit met, of de bereidheid om, je te verdiepen in de problematiek van sikkelcelziekte en de betrokken doelgroep van de stichting.

Wat biedt het Sikkelcelfonds?

- Een uitdagende en betekenisvolle functie binnen een kleine, ambitieuze organisatie;
- Veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen initiatief;
- Samenwerking met een betrokken en operationeel bestuur;
- Flexibele werktijden en de mogelijkheid om hybride te werken: zowel vanuit huis, als ook de mogelijkheid om regelmatig te werken op een vaste werkplek in Amsterdam Noord
- Het salaris is afhankelijk van kennis en ervaring en ligt tussen € 3.900, - en € 5.200, - per maand, bij een fulltime dienstverband;
- Een laptop en mobiele telefoon (of vergoeding);
- Secundaire arbeidsvoorwaarden zoals reiskostenvergoeding en bijdrage pensioen.

Enthousiast?

Nassau verzorgt de werving en selectie van deze functie. Je kan tot en met zondag 26 januari 2025 reageren op deze functie door je cv en motivatie te verzenden aan Daphne Leferink, via daphne@nassau.nu. Voor meer informatie kan je contact opnemen met Nassau via 020-5206555.

Een eerste kennismakingsgesprek vindt plaats op woensdag 5 februari 2025 op het kantoor van Nassau in Amsterdam. Het tweede gesprek vindt plaats op maandag 17 februari 2025 bij het Sikkelcelfonds. Mocht je niet beschikbaar zijn op deze data, vermeld dit dan graag in je sollicitatie.